**高晶超：“山药姐”的绝地反击**

**高晶超，佳木斯桦川县人。老公和儿子先后遭遇车祸，丧失劳动能力。高晶超并没有生活低头，成为山药种植专业户，自创品牌，成为当地创业**

**带头人，黑龙江第十二届劳动模范**。

“孩子高考报志愿都把我忙懵了！”始终占线的电话终于打通了。7年前，高晶超为了给她13岁的儿子治病而种植山药，现在她已是桦川县万兴农产品合作社的理事长，山药种植面积从自家院里的4平方米，扩展到现在300亩的种植基地。高晶超以超于常人的意志，在生活的磨难面前绝地反击，把山药成功销往全国，成为了桦川县当地甚至全省有名的超级“山药姐”。

在全省“互联网+农业”有机山药种植示范基地看到：翠绿的山药苗在15米宽的白网上尽情生长，300米长渐高式藩篱让人一眼望不到边。近期正在忙着孩子报考的高晶超依旧每天来基地看上一眼。

“比二表分数线高29分，但孩子不满意。”高晶超笑着，一脸幸福。

6年前，眼看着孩子小学马上毕业了，突如其来的一场车祸，给高晶超全家带来了沉重打击。

在生死线上拉回来的孩子，蛛网膜下腔出血，脑干损伤导致失语，不会动，无法吞咽，18天才清醒能够叫一声“妈”，鼻饲喂了20多天，一个月才能平稳走路。由于术后身体虚弱，孩子每天汗如雨下，医生的一句“多吃山药，对恢复有帮助。”让作为母亲的高晶超与山药结了缘。

2011年，高晶超的山药只有4平方米。2015年种植面积达到3万平方米，其中2万平方米种植成品，1万平方米培育从山东农科院引进的新种苗。

2014年12月成立合作社，原始社员14户，高晶超是带头人。2017年5月合作社成为全省“互联网+农业”有机山药种植示范基地。基地以大连金玛集团等龙头企业为牵动，以农民合作社为主体，吸纳当地农户24户，通过“互联网+电商+超市”的销售模式，逐步实现农产品定制式生产，订单式销售。

“穷不要紧，得有志气！无论多难，挺过来我就赢了。”面对种山药，始终有一股劲支撑着高晶超，她克服了家人车祸带来的沉重负担和外界的质疑，山药越种越好，今年她又种植牛蒡30亩、秋葵10余亩，扩大品种种类。

“现在就是求稳定，不打算继续扩大了，把基地这些种好了，等我把这个产业研究透了，再继续在原有的基础上提升。我觉得山药深加工很有市场，正招商洽谈投资的事儿呢。”高晶超规划着未来。

“礼盒每盒8斤，在网上卖是66.8元，这种山药在安徽特别受欢迎。”高晶超打算今年多购置些泡沫保温外盒，争取在“双十一”“双十二”冲刺一下销量。

“健康中国离不开健康食品，有机绿色的山药只有在我这能买到。”自信满满的高晶超对自己的产品如数家珍，“都是按照有机食品的规程操作，保证绿色，生产过程可全程追溯。山药对糖尿病、脾肾不和、‘三高’、小孩尿床等病症很有效。”今年2月份，她种植的山药已取得了绿色标志，已与大润发超市实现农超对接，并在多个电子商务地方特色农产品专卖店直接销售。